

Sales Manager

(m/w/d)

Benefits

- Sehr wertschätzende Unternehmenskultur
- Zukunftsorientierte Vision durch modernste Technologien
- Technologieführerschaft
- Attraktives Gehaltspaket
- Umfangreicher Onboarding-Prozess
- Kontinuierliche persönliche und fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortliche & anspruchsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Gestaltungsspielraum
- Vermögenswirksame Leistungen
- Jobrad

Unternehmensbeschreibung

Unser Auftraggeber entwickelt und produziert innovative Verpackungslösungen aus Kunststoff, und ist in diesem Segment weltweit führend. Typische Produkte sind Flaschen, Verschlüsse und Spritzgussteile, welche in diversen Teilen der internationalen Wirtschaft Verwendung finden. Als familiengeführtes Unternehmen erfreut es sich über eine sehr geringe Mitarbeiterfluktuation in Kombination mit einem hohen Maß an Fachwissen in der Belegschaft. Ein Schwerpunkt des unternehmerischen Tuns liegt im stetigen Ausbau der eigenen Recyclingaktivitäten durch eigene Recyclingwerke.

Aufgabe als Sales Manager

- Professionelle Neukundenakquise treibt Sie an
- Beziehungsmanagement: machen Sie Bestandskunden zu Ihren Fans
- Unterstützen Sie uns mit Ihren Impulsen zum Eintritt in neue, zukunftssträchtige Geschäftsfelder
- Beobachten Sie aktiv den Markt und unsere Marktbegleiter
- Besuchen Sie Fachmessen zur Kontaktpflege sowie Gewinnung von Neukontakten
- Teilnahme an (internationalen) Ausschreibungen
- Durchführung von Angebotskalkulationen

Profil als Sales Manager

- Erfolgreich abgeschlossene, kaufmännische Ausbildung, oder abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- Fundierte Berufserfahrung im Vertrieb eines Industrieunternehmens aus den Branchen Verpackung oder Konsumgüter (Food/Non-Food)
- Projektmanagementenerfahrung
- Innovative und kreative Denkweise
- Strategische und Konzeptionelle Kompetenzen sowie Umsetzungsstärke
- Kommunikationsstärke sowie kundenorientiertes Auftreten
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse

Sie möchten Teil eines innovativen Unternehmens werden und die Zukunft tatkräftig und erfolgsorientiert mitgestalten? Dann senden Sie Ihre Bewerbung an: assistenzen@comleaders.com

